

*Há quase
200 anos,
o nosso negócio
é o futuro.*

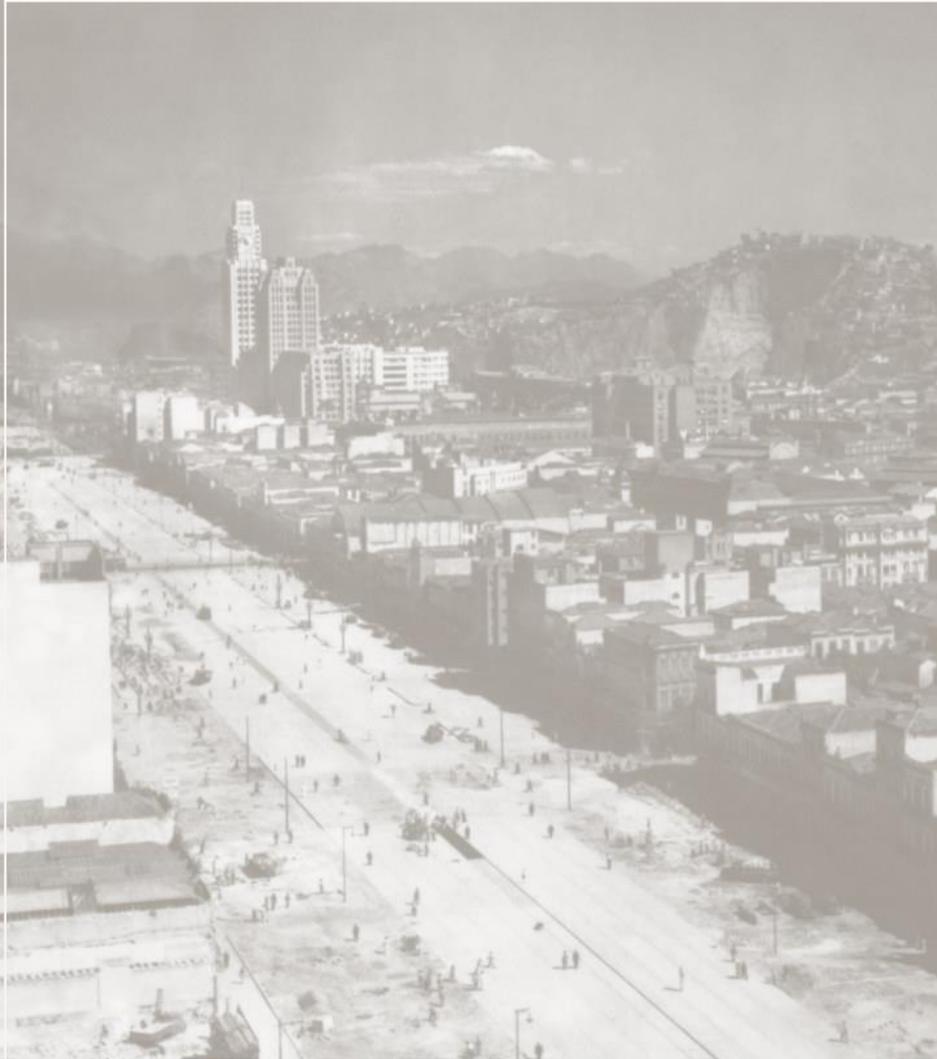
GRUPO MONGERAL  AEGON

O seguro surgiu há mais de 4.000 anos e **evoluiu** como um meio de o homem se manter **protegido** contra imprevistos causadores de **danos pessoais e materiais.**



Av. Presidente Vargas

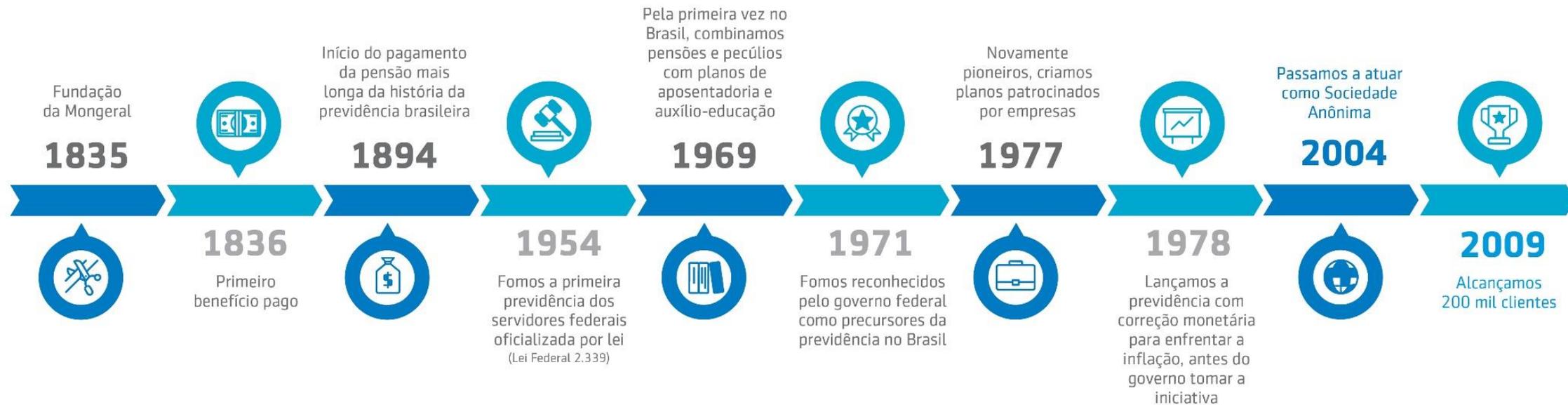
1940



NO BRASIL,

o conceito de seguro começou no início do século 19, com a criação da Cia. de Seguros Boa Fé. Entretanto, essa empresa não segurava pessoas, somente bens materiais.

A primeira iniciativa organizada de previdência surgiu com a criação da **Mongeral Aegon** e de uma nova espécie de seguro: o **seguro social**.



Desde 1835, construímos um **futuro sólido** para milhares de famílias brasileiras e para a nossa empresa.

Passamos a fazer parte do Grupo Aegon

2009



Alcançamos 700 mil clientes

2012



É consolidado o Grupo Mongeral Aegon, composto por Seguradora, Fundo de Pensão, Investimentos e Gestão Previdenciária

2014



Alcançamos 2,1 milhões de clientes

2016



Lançamento do espaço físico da Universidade

2018



2010

Conquistamos a liderança no segmento de planos de entidades



2014

Alcançamos 1 milhão de clientes



2015

Completamos 180 anos de atuação



2016

Lançamento do Instituto de Longevidade



2018

Revitalização do Boulevard

MAG

SEGUROS



Mais de
185 anos
no mercado



Mais de
4 milhões
de vidas seguradas*



Cerca de **4.000**
corretores parceiros



47
unidades
de venda

**Entre as 100
melhores
empresas
para trabalhar
no Brasil**

Great Place To Work 2019



Mais de
1.000
funcionários



Cerca de
800
parceiros de negócios
em todo o Brasil



Capital segurado total de
mais de **R\$ 475**
bilhões



R\$ **365 milhões**
em benefícios pagos



Lucro líquido de
R\$ **69,3 milhões**



Crescimento médio
anual nos últimos dez anos:
20%



Arrecadação de mais de
R\$ **1,4 bilhão**



Fonte: SES/Susep –
Prêmio risco e
acumulação – Dez/2019

Fonte: Resultados 2019

Grupo Aegon em números

Posições de liderança:

Nas Américas: está entre as 10 maiores em anuidades e planos de vida temporários e do tipo *universal life* nos Estados Unidos.

Na Europa: é a 2ª maior em previdência corporativa e a 5ª maior em seguro de vida individual na Holanda.

Na Ásia: posição de liderança na venda online de seguros na Índia.

Entre os
10
maiores
grupos de
seguros e
previdência do
mundo.

Ativos sob
gestão
de mais de
EUR 898
bilhões.

Rating
AA-
da Standard &
Poor's.

Fonte: Resultados 2019

Nossos quase 200 anos de história nos habituaram a estar sempre atentos às mudanças das **necessidades** de consumo das pessoas.

Isso nos permite renovar e ampliar nossa atuação a todo momento, bem como nos faz aprender a entender as necessidades **previdenciárias** dos brasileiros.



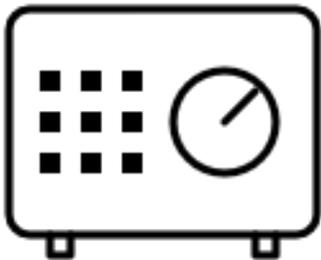
GRUPO MONGERAL  AEGON

Acreditamos que todo mundo deve ter a oportunidade de **planejar um futuro** cada vez mais **longo** com **tranquilidade e segurança**.





Incentivamos a reflexão sobre o que queremos ser e viver em todas as fases da vida e oferecemos **soluções** para **planejarmos hoje um amanhã sempre melhor.**



Para cada **questão essencial**,
existe uma necessidade de
proteção pessoal.

Formar uma poupança para viver com tranquilidade na aposentadoria

VIVER ALÉM DA POSSIBILIDADE (OU DESEJO) DE TRABALHAR

- O que você está fazendo hoje para garantir seu padrão de vida no futuro?
- Você poderá depender da Previdência Social ao se aposentar?
- É possível programar uma reserva a longo prazo, mesmo com ganhos irregulares?
- Como investir no futuro e desfrutar de benefícios hoje?



Garantir a subsistência do chefe da família no caso de invalidez

TER SUA CAPACIDADE DE TRABALHO COMPROMETIDA

- Como arcar com as despesas mensais se estiver impossibilitado(a) de trabalhar?
- Sua família estará preparada financeiramente (e fisicamente) para assumir mais um dependente?



Garantir a subsistência dos dependentes no caso de morte do chefe da família

TER A VIDA INTERROMPIDA (PREMATURAMENTE) E DEIXAR DEPENDENTES

- Na sua falta, como sua família se manterá financeiramente?
- O que você faz hoje para garantir os projetos da sua família?
- Como garantir a distribuição da herança entre seus dependentes, sem burocracia?



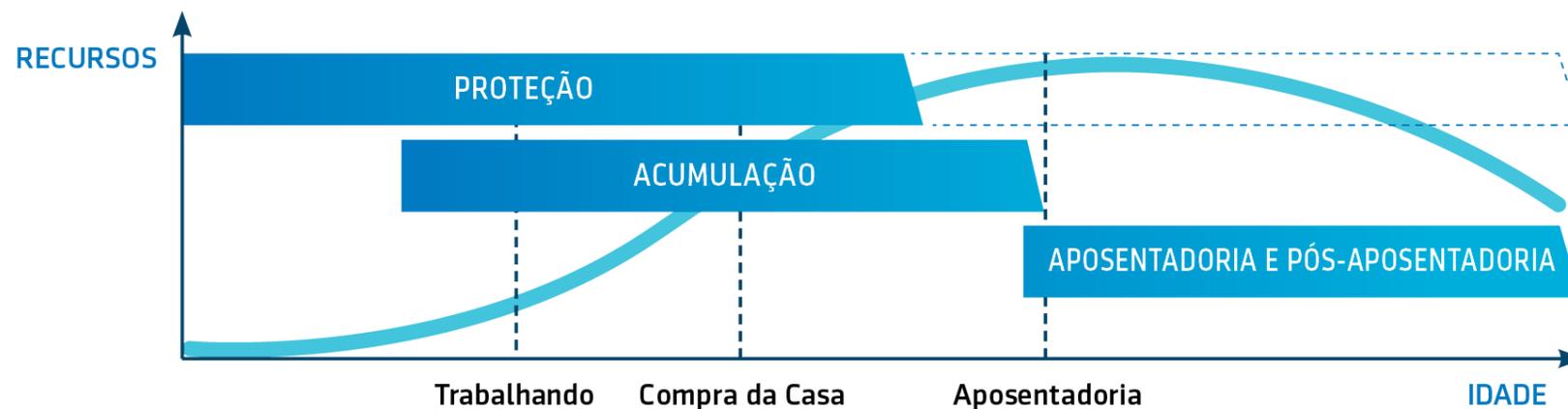
SOLUÇÕES PARA PESSOAS

Nosso amplo portfólio de produtos e serviços foi pensado para atender e acompanhar os nossos clientes, da melhor forma, ao longo de sua vida.

Contamos com uma ampla equipe de especialistas em todas as regiões do país para auxiliar nossos clientes na escolha da melhor maneira de se proteger financeiramente de acordo com as necessidades:

- Ter a vida interrompida (prematuramente) e deixar dependentes.
 - Seguros para toda a vida ou por prazo determinado
 - Benefícios pagos em forma de recebimento único ou renda mensal
 - Produtos com ou sem sorteios
 - Seguros com ou sem resgate da reserva financeira constituída ao longo de sua vigência
 - Ter a capacidade de trabalho comprometida.
 - Invalidez permanente total ou parcial
 - Viver além da possibilidade (ou desejo) de trabalhar.
 - PGBL (Plano Gerador de Benefícios Livre)
 - VGBL (Vida Gerador de Benefícios Livre)
- Necessidades especiais.
- Seguro para Doenças Graves
 - Diária por Incapacidade Temporária
- Além de coberturas complementares às nossas soluções.
- Transplante de órgãos
 - Adiantamento por doença terminal
 - Diária de Internação Hospitalar

Proteção para a Vida Toda



	Proteção	Acumulação	Aposentadoria e Pós-Aposentadoria
Necessidade do cliente	Proteger propriedade, recursos e família.	Segurança financeira, investimento de longo prazo.	Renda.
Produto	Seguros de vida e invalidez.	Previdência e investimentos.	Renda.
Canal	Corretores-parceiros, parceiros de distribuição, consultores, marketing direto, on-line.	Corretores-parceiros, parceiros de distribuição, consultores, marketing direto, on-line.	Corretores-parceiros, parceiros de distribuição, consultores, marketing direto, on-line.

Private Solutions

Solução 100% nacional para seguros de capitais elevados

A linha Private Solutions oferta capitais segurados de até R\$ 25 milhões com características individuais de análise de risco, que considera os hábitos e condições médicas dos clientes. Essa característica personalíssima permite oferecer preços menores do que os seguros tradicionais, além de aceitar pessoas em condições de saúde que normalmente não teriam acesso a esse tipo de produto.

- **Análise detalhada de perfil:** não considera apenas informações básicas sobre a saúde do segurado, mas também o seu perfil clínico e de atividade, o que pode resultar em preços menores do que os praticados no mercado nacional em capitais de até R\$ 25 milhões.
- **Flexibilidade:** composto de coberturas temporárias e vitalícias. Nesse último caso, é possível programar as contribuições até os 60, 65, 70 ou 75 anos de idade e, após essa data, manter a cobertura vitaliciamente sem mais pagamentos.
- **Recursos adicionais:** quando contratado na modalidade vitalícia, o plano forma uma reserva financeira ao longo da vigência, que pode ser resgatada caso ocorra alguma emergência.
- **Atendimento personalizado:** a Mongeral Aegon possui profissionais especializados, selecionados para atender os clientes com toda a competência, conforto e rapidez necessária.



Private Solutions

■ INDIVIDUAL LIFE

- Proteção financeira com capitais segurados de até R\$ 25 milhões.
- Planejamento sucessório, com vantagens tributárias.
- Disponibilidade imediata de recursos que não são incorporados ao processo de inventário.

■ TALENT

Garante recursos à empresa no caso de falecimento de um profissional-chave. Com o benefício, a empresa poderá planejar a continuidade de importantes projetos, sem comprometer o orçamento.

■ PARTNER

A partir da avaliação da estrutura societária, é possível definir adequadamente o capital necessário para uma justa compensação à família do sócio ausente e a continuidade dos negócios.

■ PREVIDÊNCIA

Com estrutura multifundos, permite a realocação de recursos entre os diversos fundos de investimento atrelados a cada plano, de forma simples e sem custos, pois não há encargos ou carência nessa movimentação. Esse formato ainda facilita a administração e o acompanhamento das informações sobre o desempenho dos recursos investidos.

Pequenas e Médias Empresas

- Garantias em módulos.
- Adaptação às possibilidades financeiras da empresa.
- Fácil contratação.
- Preço de acordo com a atividade da empresa.

Vida|Empresarial

Pequenos e Médios Grupos

- Garantias flexíveis.
- Indicado para atender às regras dos acordos coletivos de cada categoria.
- Mesmas taxas para empresas de mesmo perfil de atividade.

VG Flex

Grandes Grupos

- Garantias oferecidas conforme demanda da empresa.
- Taxas baseadas no perfil dos componentes do grupo.
- Adaptável para a empresa.

Vida em Grupo

PARCEIROS
MAG
SEGUROS

Além de nossos clientes individuais, temos nas **parcerias** uma de nossas principais características de negócios. Sejam empresas de pequeno, médio e grande porte, corretoras, fundos de pensão ou outro tipo de instituição, sempre podemos apresentar uma solução inovadora para levar aos seus públicos instrumentos de proteção financeira.

Entre os nossos segmentos de atuação destacam-se bancos, financeiras, empresas de microcrédito, prestadores de serviço, corretoras, sindicatos e associações, consórcios e fundos de pensão.

Algumas das nossas maiores parcerias estão no segmento de planos instituídos. Hoje somos líderes nesse mercado, com 21 fundos de pensão. Em um universo de cerca de 200 mil participantes, destacam-se as alianças com a Funpresp, Quanta, Sicoob-Previ e algumas das maiores OABPrevs.

Também fomos mais uma vez pioneiros ao atuar na comercialização dos planos de previdência complementar dos servidores federais e dos estados de São Paulo, Minas Gerais e Espírito Santo.

Parceiros MAG Seguros

 <p>Associação dos Titulares de Títulos</p>	 <p>XP investimentos</p>	 <p>MERCANTIL DO BRASIL</p>	 <p>Quanta Previdência Unicred</p>
 <p>AMN Associação dos Mandatários</p>	 <p>sodexo</p>	 <p>UNICRED</p>	 <p>FINSOL Microcrédito</p>
 <p>Banco Safra</p>	 <p>BANCOOB</p>	 <p>ABB Prev</p>	 <p>PREVCOM Qual o seu projeto de vida?</p>
 <p>PREVES Fundação de Previdência Complementar do Estado do Espírito Santo</p>	 <p>Funpresp</p>	 <p>Prevcom-MG Fundação de Previdência Complementar do Estado de Minas Gerais</p>	 <p>MUTUA CÍRCULO DE ASSISTÊNCIA DOS PROFISSIONAIS DO OAB</p>
 <p>GRUPOHINODE</p>	 <p>CRESOL</p>	 <p>ABO Associação Brasileira de Odontologia</p>	 <p>SBOT Prev</p>

SERVIÇOS

- Estrutura de atendimento e apoio para clientes e corretores em mais de 60 unidades distribuídas por todo o país.
- Suporte para o parceiro no planejamento, estruturação e desenvolvimento de ações de comunicação, publicidade e campanhas de vendas.
- Tecnologia para o desenvolvimento de operações de marketing direto.
- Soluções completas para instituidores e fundos de pensão. Soluções de comércio eletrônico (loja on-line).

DIFERENCIAIS

- Produtos e serviços: ofertar benefícios corporativos sob medida, nas áreas de vida e previdência, que possibilitem fidelização e diferenciação junto aos seus colaboradores e clientes.
- Tecnologia de venda: formação, capacitação e desenvolvimento de canais de distribuição.

Contribuir para o seu modelo de negócio e gerar novas fontes de receita são as nossas prioridades quando desenhamos as soluções oferecidas.



Soluções para fundos de pensão fechados, instituídos e públicos

- **Garantia dos riscos de morte e invalidez:** garantia da complementação dos benefícios provenientes de riscos não programáveis. Nos casos de invalidez total por acidente, invalidez funcional por doença, ou falecimento, é garantida uma indenização complementar à reserva acumulada pelo participante do fundo de pensão até o momento do evento.
- **Anuidades:** renda por sobrevivência.
- **Swap de longevidade:** contrato estabelecido entre o fundo de pensão e a seguradora, que passa a assumir o risco e a arcar com os pagamentos dos benefícios à massa de participantes do fundo.
- **Exteriorização de risco atuarial:** permite que um fundo de pensão transfira o risco atuarial para a seguradora, como em um contrato de seguro. Com isso, qualquer que seja o comportamento da massa de participantes, o risco estará garantido pela seguradora.
- **Retirada de patrocínio:** transferência total ou parcial da massa de participantes para uma seguradora, que passa a ser responsável por honrar os compromissos com esses participantes.
- **Ações de marketing:** promoção, divulgação, comercialização e treinamento de equipes de vendas para campanhas de adesão de novos clientes.

TAMBÉM FAZEM
PARTE DO GRUPO
MONGERAL AEGON

Compreender profundamente a longevidade sempre foi parte fundamental do negócio do Grupo Mongeral Aegon.

Dada a atual relevância do tema, a empresa decidiu compartilhar seu conhecimento e criar o Instituto de Longevidade Mongeral Aegon, o braço social do Grupo.

VAMOS VIVER MAIS

Portal exclusivo com 5 editorias, 27 subeditorias e uma média de 45 matérias/mês.

Cerca de
700 MIL
visitantes/mês no portal.

Mais de
280 MIL
pessoas cadastradas no portal.

Cursos gratuitos de qualificação profissional e simuladores da longevidade.

institutomongeralaegon.org



Previdência é o nosso negócio desde 1835. Essa característica faz com que a empresa acompanhe as necessidades do mercado, seus marcos regulatórios e o potencial para desenvolver as mais completas soluções no desenvolvimento, administração e gestão de planos patrocinados e instituídos, além de consultoria na busca da melhor solução para fundos de pensão.

SOLUÇÕES SOB MEDIDA

Fundo multipatrocinado:

Solução para empresas que desejem desenvolver uma solução previdenciária para seus funcionários, aderindo a um fundo fechado já existente.

Captação de planos de retirada de patrocínio:

Abrigo da massa de participantes retirada total ou parcialmente de um fundo de pensão.

Administração de planos de previdência.



A MAG Gestão Previdenciária desenvolveu e disponibiliza aos fundos de pensão parceiros um sistema próprio para soluções completas em gestão previdenciária.

SOLUÇÕES SOB MEDIDA

Gestão de passivos de fundos de pensão

- Atuariais
- Contábeis
- Processos e TI
- Legal
- Retirada de patrocínio

Exteriorização de riscos atuariais

Stop loss e Swaps de riscos técnicos e financeiros.



MAG Finanças

A MAG Finanças nasceu como uma instituição de pagamentos, oferecendo aos seus clientes serviços como conta digital, cartão pré-pago internacional bandeira Mastercard, pagamento de contas, recarga de celular, transferência via TED e entre contas da instituição utilizando QR Code.

Neste momento, a conta digital é exclusiva para os corretores e colaboradores do Grupo Mongeral Aegon, mas aos poucos à medida que sejam lançados novos produtos e serviços, será expandido para atender os clientes da seguradora, público do instituto de longevidade, até chegar ao “mar aberto”.

magfinancas.com.br

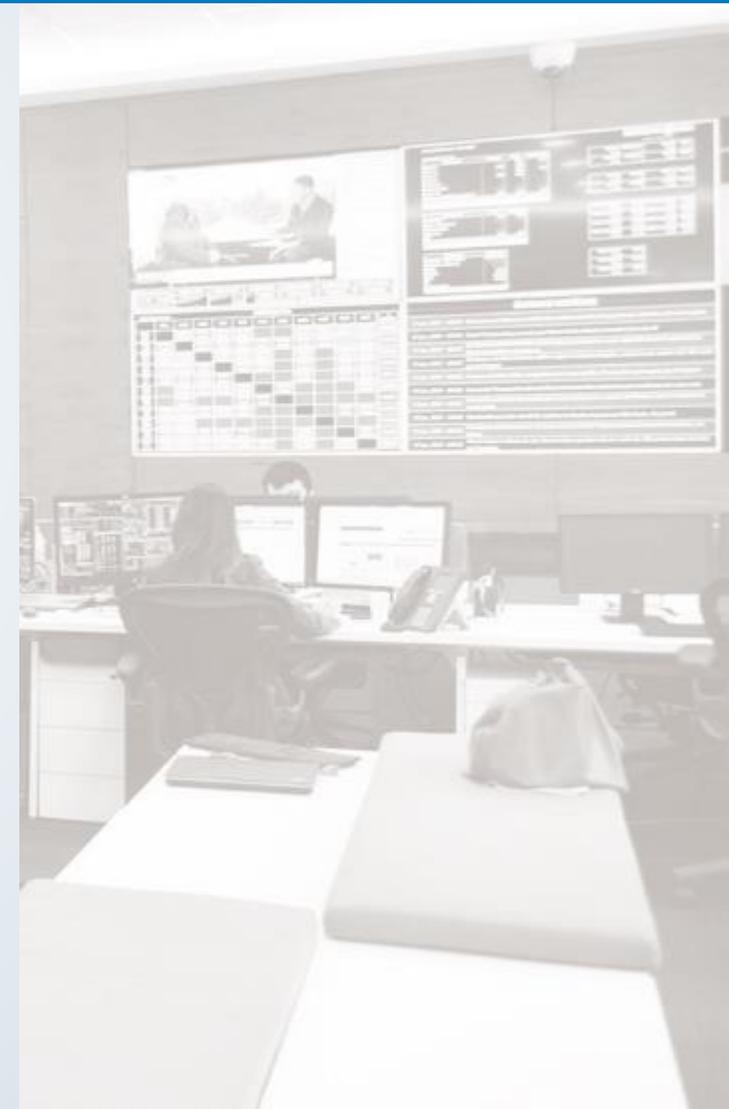


A MAG Investimentos é uma gestora de ativos criada pelo Grupo Mongeral Aegon que nasce com a expertise do Grupo Aegon através das empresas Transamerica Asset Management (TAM) e Aegon USA Investment Management (AUIM). Nosso objetivo é fornecer soluções inovadoras e retornos consistentes para o planejamento financeiro de nossos clientes, levando em consideração seus objetivos, as regras emanadas pelos órgãos reguladores e de autorregulação e as melhores práticas de governança corporativa.

Mais de
R\$ 6,1 bilhões
de ativos sob gestão no
Brasil

Cerca de
25 anos
de experiência global

Mais de
50 fundos
no Brasil

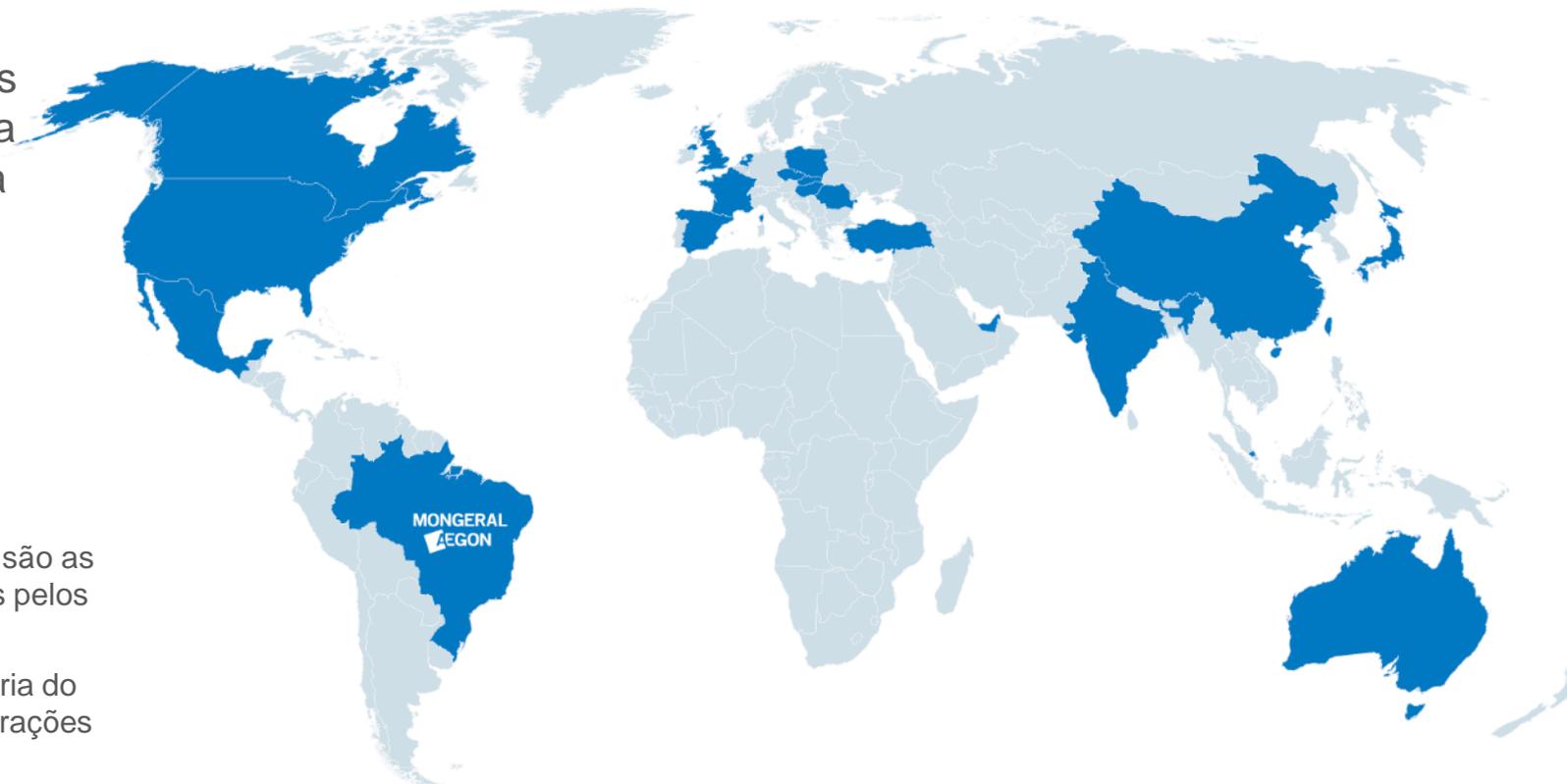


Presença Global, Experiência Local.

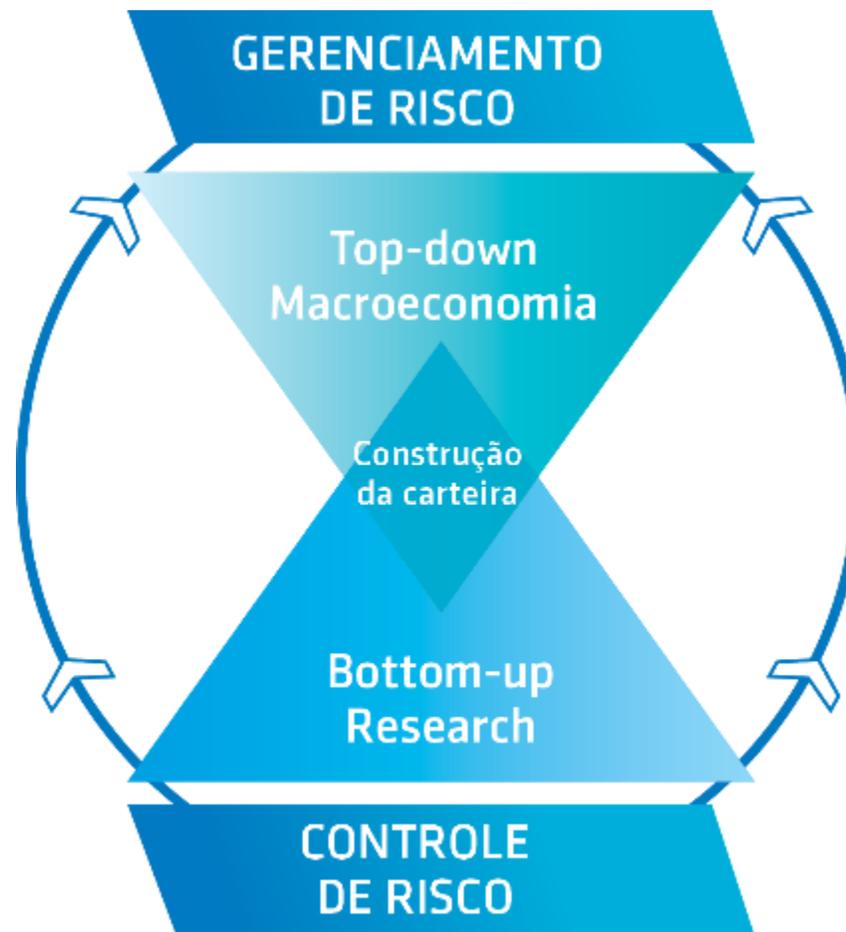
PARCERIAS

A MAG Investimentos é a gestora dos fundos, responsável pela definição da aplicação dos recursos em renda fixa ou variável e utiliza serviços de especialistas em funções-chave:

- **BNY Mellon:** líder no setor financeiro, é responsável pela administração e operação.
- **Bradesco Custódia ou BNY Mellon Banco:** são as opções de custódia que podem ser escolhidas pelos clientes.
- **KPMG:** uma das maiores empresas de auditoria do mundo, é responsável por auditar as demonstrações contábeis.



Processo de Investimento



Gerenciamento de Risco

Identificar riscos inerentes à carteira e definir tolerância ao risco:

- Política de Investimento
- Definição da Estratégia
- Identificação dos Fatores de Risco
- Definição dos Limites
- Estrutura de Risco Independente da Gestão
- Subordinação Direta ao Comitê Executivo
- Alçada para Reduzir o Risco dos Fundos

Medir, monitorar e reportar as exposições ao risco:

- Monitoramento Diário
- Volatilidade
- Value At Risk
- Teste de Estresse
- Sharpe Ratio
- Tracking Error
- Treynor Ratio

Controlar desvios entre informações ex ante e ex post:

- Verificação Diária dos Modelos
- Back Test
- Atribuição de Performance

SERVIÇOS MAG SEGUROS

PARA CLIENTES

CANAIS DE COMUNICAÇÃO

- Central de relacionamento exclusiva
- Site institucional
- Redes sociais: Facebook, Twitter, Instagram, YouTube e LinkedIn
- 40 unidades pelo país



PARA CORRETORES

CANAIS DE COMUNICAÇÃO

- Site exclusivo com dados dos planos, campanhas, comissões e e-mail
- Central de atendimento exclusiva
- TV Corporativa



PLATAFORMA DE INCENTIVOS

Um conceito único, desenvolvido para que os corretores parceiros possam ter ganhos extras, adquirindo produtos e serviços para facilitar sua vida, se desenvolver profissionalmente e aumentar sua renda.



Plano de Saúde



Laptop



Celular



Seguros de vida

TREINAMENTOS CONSTANTES

Criou o Programa de Relacionamento para valorizar seus corretores parceiros, ampliando as oportunidades de ganhos diferenciados e tendo o desenvolvimento profissional contínuo como um importante referencial.

A MAG Seguros é habilitada pela Funenseg e pode certificar o corretor de seguros.



PROGRAMA DE
RELACIONAMENTO
MONGERAL  AEGON

CAMPANHAS DE VENDAS



Os corretores parceiros participam de três campanhas quadrimestrais ao longo do ano para concorrer à prêmios incríveis.



Criada por Nilton Molina em 1971, a campanha celebra os melhores do ano. Os corretores disputam o título de campeão da mais tradicional campanha de vendas do mercado segurador.



Confie na nossa experiência e **viva seguro.**

GRUPO MONGERAL  AEGON

mag.com.br